



4cio

CLUB

Клуб топ-менеджеров 4CIO.Ru
Управляя технологиями, приближаем будущее!

Миссия Клуба

Клуб топ-менеджеров 4CIO.Ru существует с 2002 года. В Клубе состоят менеджеры высшего звена, отвечающие за стратегию развития компании и информационные технологии на Российских и зарубежных предприятиях.

Цель Клуба – увеличить эффективность использования ИТ при уменьшении их стоимости. Мы являемся посредником, помогая руководителям и сотрудникам сделать бизнес насыщеннее и эффективнее.

Клуб топ-менеджеров 4CIO.Ru представляет собой неформальное объединение профессионалов-практиков, способных к проведению независимых экспертиз и ИТ аудита, построению структуры ИТ службы, оказанию помощи по выбору платформы и решению множества других актуальных проблем ИТ служб предприятий и организаций.

Повышение статуса ИТ директора в сообществе за счет приобретения опыта при общении с коллегами – основная миссия и уникальное преимущество Клуба.

В Клубе принято обмениваться накопленным опытом. Ваши знания и опыт могут оказаться полезными ИТ сообществу. Помочь эффективно решить возникающие вопросы и задачи могут только те люди, которые сталкивались с ними и успешно их решали. Спешите поделиться с одноклубниками Вашими профессиональными трудностями – Вас услышат и предложат решение.

Членом Клуба может стать представитель компании (организации), являющейся потребителем ИТ услуг, выполняющий функции CIO, CEO, CFO, CTO или эксперт в области ИТ

Партнером Клуба может стать компания (организация), осуществляющая свою деятельность, в том числе, на территории РФ и являющаяся поставщиком ИТ решений и услуг.

Членство в Клубе это:

- Участие в заседаниях (с правом голоса) и мероприятиях Клуба (на льготных условиях);
- Формирование отраслевых секций в рамках мероприятий и участие в них;
- Консолидированное влияние на политику поставщиков;
- Участие в формировании консультационного центра для собственников и руководителей компаний, где последние смогут находить решения существующих проблем с помощью независимых профессионалов в области ИТ;
- Проведение независимых экспертиз, аудита ИТ решений, помощь в реализации собствен-

ных ИТ проектов. Увеличение эффективности использования ИТ технологий при уменьшении их стоимости;

- Доступ к единой базе ИТ знаний, получение на льготных условиях различных материалов развития отрасли, опыта применения передовых технологий;
- Повышение как собственного профессионального уровня, так и уровня подчиненных;
- Право предложения инициатив для обсуждения и принятия ИТ сообществом;
- Льготное юридическое сопровождение ИТ проектов;
- Новые знакомства в профессиональной среде;
- Обсуждение животрепещущих вопросов ИТ с высококвалифицированными коллегами;
- Получение информации о новинках индустрии из первых рук



Структура Клуба →



Политику и стратегию развития Клуба определяет Совет Клуба. Совет Клуба выбирается путем голосования всеми Членами Клуба один раз в год. В Совет входят наиболее активные Члены Клуба. Состав Совета Клуба опубликован в открытой части сайта. Решения Совета, протоколы его заседания публикуются на сайте Клуба в закрытой части.

Всю административную работу Клуба выполняет Управляющий офис (УО).

УО организует все мероприятия Клуба, осуществляет подготовку к внедрению всех созданных продуктов (проектов) Клуба, проводит PR и маркетинговые мероприятия, направленные на узнаваемость бренда и формирование привлекательного имиджа Клуба, осуществляет юридическое оформление новых Членов Клуба.

Действительные Члены Клуба, ИТ руководи-

тели, оплатившие вступительный и годовой членский взнос имеют все преимущества членства в Клубе.

Кандидаты в Члены Клуба могут принять участие в 2-х мероприятиях Клуба до принятия решения о вступлении в Клуб.

Кандидаты получают информационные рассылки о мероприятиях Клуба и разработанных клубных проектах.

Действующий ИТ-директор (топ-менеджер, связанный с использованием ИТ) может вступить в Клуб, написав заявление в УО. Лицо, чья позиция в бизнесе отличается от ИТ-директора (потребителя ИТ услуг), проходит утверждение на Совете Клуба.

www.4cio.ru

Сайт содержит:

- Блоги Членов Клуба;
- Тематический план заседаний Клуба на текущий год;
- Подробную информацию о мероприятиях Клуба;
- Информацию о продуктах, сервисе и решениях Клуба;
- Условия сотрудничества Клуба с партнерами.

Сайт Клуба разделен на две части:

- Открытая часть - для всех посетителей;
- Закрытая часть - только для зарегистрированных пользователей, т.е. действительных Членов Клуба

Кроме того, некоторые ИТ директора, не являющиеся действительными Членами Клуба, имеют ограниченный доступ, например, для изменения информации в блоке «Рейтинг» сайта.

Для каждого Члена Клуба доступен «Личный кабинет». Для доступа к нему, необходимо авторизоваться на сайте. В личном кабинете можно изменять персональные данные, а так же управлять контентом сайта.

Личный кабинет построен по принципу управления блогами. Можно добавлять новостные ленты различных типов и размещать их для от-

крытого доступа или для доступа с ограничениями.

Интуитивно понятный интерфейс позволяет достаточно полно управлять контентом сайта.

Являясь Членом Клуба, необходимо помнить, что, поделившись информацией с сообществом, Вы получаете пропорциональную информационную отдачу от других.

Мероприятия Клуба →



Мероприятия Клуба

Разнообразная и интересная жизнь в Клубе осуществляется, прежде всего, благодаря мероприятиям, в рамках которых можно не только получить полезную информацию, но и провести время в неформальном общении с коллегами.

Ежемесячно Клуб организует заседания. Тему заседания определяет Совет Клуба, исходя из запросов и интересов Членов Клуба. На заседания приглашаются спикеры из Членов Клуба, представители различных компаний, органов власти или других организаций. УО Клуба заблаговременно информирует Членов Клуба о заседании. На заседаниях могут присутствовать Партнеры Клуба.

Другой тип мероприятий – выездные заседания Клуба. Данные мероприятия планируются заранее и Члены Клуба оповещаются о них заблаговременно.

Каждый Член Клуба может выступить с инициативой проведения того или иного мероприятия.

План мероприятий Клуба на год публикуется на сайте Клуба.

За последние два года активной работы УО Клуба были организованы:

- Поездка делегации Клуба на выставку CeBIT и крупнейшие предприятия Германии (в 2007 и 2008 году);
- Организация семинара «Решения 1С для корпоративных клиентов» совместно с компанией 1С в Турции;
- Поездка делегации СIO на Березовскую ГРЭС;
- Проведение Конгресса СIO и CFO «Подмосковные вечера», а также II Международного СIO&CEO Congress «Подмосковные Вечера»;
- Совместная конференция с СIO Израиля;
- Конференция «Asset Management» для крупных компаний промышленного и энергетического секторов экономики;
- Парусная регата Клуба 4СIO.Ru;
- Конференция «Стандартны управления IT: выбор эффективного решения»;
- ИТ Биеннале: Подведем итоги работы.

Проекты Клуба →





Основными проектами Клуба являются:

- Приведение ИТ решений, внедренных на предприятии (организации), к получению оптимального результата от внедрения и дальнейшее эффективное использование с учетом финансового, трудового и материального ресурсов. Результатом может быть как «демонтаж» используемого на предприятии (в организации) ИТ решения, так и «довнедрение» или внедрение нового ИТ решения;
- Нахождение наилучшего ИТ решения с учетом имеющихся у предприятия (организации) трудовых, финансовых, материальных ресурсов и возможностей инфраструктуры.

Для реализации этих задач Клуб привлекает опыт и знания ведущих ИТ директоров, специалистов и команд из других отраслей бизнеса или муниципального и государственного управления.

При отсутствии должных решений и достаточного опыта в отечественных компаниях, Клуб обращается к своим партнерам из зарубежных компаний.

Объединив лучший опыт практиков ИТ, Клуб гарантирует предоставление эффективного и максимально удобного механизма для построения ИТ службы, направленной на развитие бизнеса компании.

Клуб предлагает не «шаблонный», а индивидуальный и комплексный подход к построению эффективной ИТ инфраструктуры.

Предложения Клуба на рынке ИТ-решений:

- Проведение аудита внедренных ИТ-решений на предприятии (в организации);
- Создание ИТ стратегии предприятия (организации);
- Подбор «команды» (компании) для внедрения новых ИТ проектов на предприятии;
- Контроль за существующими ТЗ (техническими заданиями), Техпроектами и участие в их создании;
- Мониторинг внедрения ИТ-проектов, выявление «узких» мест (включая оперативное информирование заказчика и совместное принятие решений по их устранению);
- Техническое сопровождение ИТ-проектов;
- Юридическое сопровождение ИТ-проектов;
- «Страхование» внедряемых ИТ-проектов, определение ответственности между участниками ИТ-проекта за эффективность и работоспособность внедряемого ИТ-решения;
- Разрешение конфликтов в рамках внедряемых проектов, роль третьей стороны.

Уникальность предлагаемого Клубом продукта заключается в привлечении к участию профессионалов-практиков ИТ, а не консультантов, целью которых, порой, является работа на финансовый результат.

Пример взаимоотношений Клуба с клиентом

1. Первая встреча. Знакомство с ИТ-инфраструктурой предприятия (организации) в комплексе с глобальной стратегией предприятия (организации). Получение перечня задач.

2. Назначение Клубного куратора аудита ИТ-инфраструктуры или внедрения ИТ-решений.

3. В зависимости от сложности задач возможны следующие варианты:

- Создание консультационного совета из состава ИТ директоров, имеющих опыт внедрения подобных ИТ-систем на своих предприятиях;
- Проведение анализа существующей ИТ-инфраструктуры;
- Разработка концепции ИТ-инфраструктуры предприятия, описание ее архитектуры и функциональной модели;
- Предоставление рекомендаций по выбору платформ ИТ-решений и поставщиков;
- Участие в тендерной комиссии;
- Проведение мониторинга внедрения проектов;
- Контроль за ведением документации по проекту;
- Участие в проектах ведущих российских и мировых консультантов;
- Подбор кандидатов на роль руководителей проектов, с опытом реализации аналогичных или близких по содержанию

проектов;
– Определение ответственности участников ИТ-проектов.

4. После утверждения результатов ИТ-аудита и перечня необходимых работ Клуб готов сопровождать работы рекомендованных Клубом ИТ компаний то есть, вести «шеф-монтаж».

Объединив лучший опыт практиков ИТ, Клуб гарантирует предоставление эффективного и максимально удобного механизма для построения ИТ службы, направленной на развитие бизнеса компании.

Клуб предлагает не «шаблонный», а индивидуальный и комплексный подход к построению эффективной ИТ-инфраструктуры.

Партнеры Клуба →

Партнеры Клуба

Партнеры Клуба – представители компаний, поставщиков ИТ решений, СМИ, различные организации, так или иначе присутствующие на ИТ рынке.

Партнеры Клуба, в том числе, обеспечивают финансовую поддержку Клуба.

Преимущества сотрудничества с Клубом:

- Доступ к целевой аудитории (топ менеджеры крупнейших российских и зарубежных компаний);
- Участие в разработке проектов и программ Клуба;
- Размещение логотипа и информации о компании на сайте Клуба в разделе партнеры;
- Возможность персонализированной рассылки информации Членам Клуба;
- Выступление с докладами на мероприятиях Клуба;
- Выстраивание личностных и деловых контактов с потенциальными заказчиками и партнерами и укрепление существующих;
- Реклама на сайте Клуба на льготных условиях;
- Рекомендации со стороны Клуба.

Партнеры Клуба получают уникальный канал продаж, где члены сообщества «продают» услуги и сервис друг другу.

Управляющий Офис Клуба заключает официальные договора с партнерами о сотрудничестве, обеспечивает выполнение условий заключенных договоров.

Каждый Член Клуба может рекомендовать поставщикам ИТ решений стать партнером Клуба, принять участие в различных мероприятиях

Клуба.

Партнерство с Клубом может быть как постоянным, так и проектным. Компания-партнер, сама определяет для себя форму сотрудничества с Клубом.

Условия сотрудничества с партнером опубликованы на сайте Клуба.

Клуб 4CIO.Ru сотрудничает практически со всеми ведущими СМИ в ИТ индустрии. Члены Клуба нередко публикуют свои статьи и аналитику по предложенным изданием темам.

Постоянные партнеры Клуба:

Microsoft

APC
Legendary Reliability®

IBM

SAP



Билайн
Бизнес

Adobe

G m CS
A member of CompuLink Group

TANDBERG

accenture
High performance. Delivered.

FUJITSU COMPUTERS
SIEMENS

1С

EMC²
where information lives®

business box

AVAYA
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ КОММУНИКАЦИИ

hp

Check Point
SOFTWARE TECHNOLOGIES LTD.

SIEMENS

leta
IT COMPANY

orange

INFOCELL

Контактная информация

Клуб топ-менеджеров 4CIO.Ru

Подробная информация всегда доступна на сайте **www.4cio.ru**

По всем интересующим вопросам пишите на адрес **4cio@4cio.ru**

А также обращайтесь к сотрудникам
Управляющего Офиса:

Алексей Кравченко
Директор Управляющего Офиса Клуба
ak@4cio.ru
+7 909 962 7284

Феликс Карасев
Директор по проектам
fk@4cio.ru
+7 909 638 8293

Александр Жилин
Исполнительный директор
zhilin@4cio.ru
+7 909 638 83 01

Антон Кочетков
Менеджер Клуба
ako@4cio.ru
+7 903 518 9584

Мария Линькова
Менеджер по работе с партнерами
ml@4cio.ru
+7 905 729 4425

www.4cio.ru